

ROHRDORFER ist ein starker Baustoffpartner in der Region. An über 150 Standorten in Deutschland, Österreich, Italien, Ungarn und der Slowakei werden hochwertige Baustoffe in den Sparten Zement, Transportbeton, Fertigteile und Betonwaren hergestellt sowie Sand & Kies gewonnen. Ergänzend bietet Rohrdorfer umfassende Serviceleistungen in den Bereichen Betonpumpenservice, Zusatzmittel & Betonlabor sowie Entsorgung & Recycling an. Top Mitarbeiter/innen, nachhaltiger Einsatz von Ressourcen, hohe Produktqualität und regionale Verankerung sind entscheidend für den anhaltenden Wachstumskurs des Unternehmens.



Die Weissenböck Baustoffwerk GmbH ist ein Rohrdorfer Tochterunternehmen und führender Hersteller von Betonsteinen für den privaten und öffentlichen Bereich mit 3 Produktionsstandorten in Niederösterreich.

Wir verstärken unser Team und suchen eine motivierte und engagierte Persönlichkeit für die langfristige Besetzung von folgender Schlüsselposition

Vertriebsmitarbeiter – Schwerpunkt öffentlicher Raum (m/w/x)

Ihre Aufgaben:

- Beziehungsaufbau und -pflege mit Fokus auf Schlüsselkunden im öffentlichen Raum (z.B. Stadt Wien), Architekten und Bauunternehmen
- Führen der Beratungs- und Verkaufsgespräche mit den Entscheidungsträgern – keine Kalt-Akquise!
- Eigenverantwortliche Entwicklung von Verkaufs- und Marketingmaßnahmen
- Entwicklung neuer innovativer Produkte und Lösungen
- Reisetätigkeit von ca. 80% - in der Region Ost-Österreich (nach abgeschlossener Einarbeitungsphase)

Ihr Profil:

- Abgeschlossene technische oder kaufmännische Ausbildung (z.B. Lehre, HAK, HTL, HBLFA für Gartenbau, Fachschule für Garten und Landschaftsbau, Universität)
- Fachkenntnisse im Pflasterbau oder in der Landschaftsgestaltung von Vorteil, aber nicht Bedingung
- Sehr gute IT-Anwenderkenntnisse (insbes. MS Office)
- Ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit, selbstbewusstes Auftreten und Verhandlungsgeschick
- Selbständige, eigenverantwortliche und zielorientierte Arbeitsweise, Hands-on-Mentalität

Wir bieten:

- Eine verantwortungsvolle Aufgabe in einem sicheren, erfolgreichen und zukunftsorientierten Unternehmen
- Flache Hierarchien sowie ein starkes und kompetentes Team, das Ziele gemeinsam erreichen möchte
- Ein breites Aufgabenspektrum mit Gestaltungs- und Handlungsfreiräumen
- Mitarbeitervergünstigungen, betrieblich finanzierte Zusatz-Unfallversicherung, Dienstradleasing und individuelle Weiterbildungsmaßnahmen
- Firmen-PKW (auch zur privaten Nutzung)
- Leistungsabhängige Jahresprämie
- Monatliches Bruttogehalt ab € 3.500,- (All-In) – tatsächliches Gehalt je nach Qualifikation und Berufserfahrung

Wenn Sie in einem engagierten Team wesentlich zum Erfolg unseres Unternehmens beitragen möchten, freuen wir uns auf Ihre Bewerbung!

Weissenböck Baustoffwerk GmbH

z.H. Herrn Martin Amstler
bewerbung@rohrdorfer.at